

Gestion Consult-IIDC. Management Inc.

Montréal, QC, Canada - San Isidro, PZ, Costa Rica

Tél.: (514) 481-2835 - info@consult-IIDC.com - <http://www.consult-IIDC.com>

Activité d'équipe pour les professionnels de la vente

Nos activités uniques de formation reposent sur une règle de cognition qui explique que :

La compréhension *suit* l'expérience.

Or, nous utilisons des *histoires-tremplin* pour capturer l'attention des participants, les inviter à expérimenter 6 façons différentes de voir, et les inciter à utiliser la technique pour développer leur *capital client*.

Racontée dans un contexte spécifique, une *histoire-tremplin* vise à stimuler les stagiaires et à leur transmettre de l'information fonctionnelle qu'ils peuvent ensuite transposer dans un autre contexte – leur propre expérience de vie.

Le **chemin des Rois-Jaguar** raconte comment des leaders d'une autre époque ont développé leur puissance créative. Il y a plus de 2,500 ans, ces Olmèques de l'Amérique tropicale ont perçé

les secrets de la Nature dont ils se sont servis pour créer une civilisation très évoluée et établir un véritable empire basé sur l'échange commercial. De leurs découvertes, ils ont tirés des principes de gestion de la nature qu'ils ont intégrés à leur vie pour devenir de grands leaders.

Lors de cet événement, nous expliquerons pourquoi le stress et l'empuancement créatif (self-empowerment) sont aux antipodes et comment il est possible d'imiter les anciens leaders, passant d'une façon réactive de voir la vie à une attitude proactive et créative.

Investissez dans votre capital créatif en participant à ce puissant mélange d'histoires, d'activités heuristiques et de plaisir. Apprivoisez un outil puissant qui vous aidera dans tous les domaines de votre vie.

Augmentez votre capital client en développant votre capital créatif

Les experts s'entendent pour dire que le leadership dans la vente est beaucoup plus tribal que scientifique. Or, même si des candidats deviennent représentant ou directeur des ventes, peu d'entre eux comprennent comment être des **leaders créatifs de la vente**.

Découvrez comment et pourquoi la maîtrise de 6 façons de voir peut changer les connexions de votre cerveau et vos réactions subconscientes en une force prête à l'action créative. Familiarisez-vous avec les différents types d'intelligence et apprenez comment les utiliser pour augmenter votre capital créatif et votre prospérité. Pratiquez des outils qui transforment le data en potentiel et apprivoisez de puissantes stratégies pour vous aider à en extraire les opportunités.

Vous serez accueillis avec un café chaud et une activité brise-glace appelée *le marais de serpents*. À la fois divertissant et très pertinent, cet

exercice vous fera prendre conscience du stress généré à chaque fois que les gens reçoivent une information partielle, incompréhensible, fausse ou inopportune.

Introduisant le thème du jour, cette activité démontre également ce que signifie la *formation heuristique*. Nous animerons ensuite une puissante histoire éducative intitulée **Le chemin des Rois-jaguar**.

Le *jaguar* étant un symbole pour l'intelligence émotionnelle, les initiés devenaient des *Rois (ou Reines)* en apprenant comment la maîtriser. L'histoire présente d'autres animaux-totem qui expliquent notre système nerveux central et la façon dont nous pouvons apprendre comment être un *leader créatif*.

Alternant entre le séminaire et l'expérientiel, vous apprivoiserez synthèses et outils conçus pour vous aider à accroître votre *capital client* en développant votre *capital créatif*.



Une 1/2 journée
d'aventure de formation:

- *Activité brise-glace pour donner le ton et introduire le processus.*
- *Conférence qui présente le contexte de formation par un jeu de rôles.*
- *Activité heuristique pour expérimenter les rôles 1 et 2.*
- *Animation dynamique pour ajouter des outils pratiques au mélange.*
- *Activité heuristique pour pratiquer les rôles 3 et 4.*
- *Plénière pour illustrer le 5^{ème} rôle.*
- *Conférence de clôture.*

QUELQUES-UNS DES THÈMES ABORDÉS :

1. LE SUCCÈS EST UN PROCESSUS
2. AUGMENTER SON CAPITAL CLIENT
3. LA GESTION DE SON LEADERSHIP
4. L'INTELLIGENCE CRÉATIVE
5. LA STRATÉGIE APPLIQUÉE
6. CAPITAL CRÉATIF ET PROSPÉRITÉ



7400, rue Sherbrooke Ouest
Montréal, QC, Canada
San Isidro, PZ, Costa Rica

Téléphone:
(514) 481-2835

Télécopie:
(514) 481-0837

Tél./télé. au Costa Rica:
(506) 771-7482

Contactez-nous à:
info@consult-IIDC.com

*Nous démystifions les principes
de gestion de la Nature.*

Visitez notre site à:

www.consult-IIDC.com

Consultez nos archives de

L'Écho de la jungle

Utilisez notre *Boîte À Outils*

Découvrez nos aventures de
formation au *Costa Rica !!*

Une approche unique, innovatrice et puissante

Nous sommes souvent complimentés pour notre travail car les participants profitent concrètement de cet apprentissage heuristique. Tiré du Grec, le mot heurisme signifie *découverte par soi-même*. Ainsi, au lieu de seulement transmettre l'information, nous guidons les gens dans des activités qui leur permettent d'en pénétrer le sens et la fonctionnalité.

Voici quelques commentaires : « *Session très professionnelle, adaptée à notre réalité. Innovateur, rafraîchissant, captivant!* » – « *Merci pour cet excellent outil. Votre formation m'aidera à être un penseur stratégique et un leader créatif* » - « *Les membres de mon équipe sont sortis grandis par votre approche.* »

Parce que le monde bouge à un rythme étourdissant, il est très profitable d'apprendre à agir avec stratégie. **Investissez en vous** et en votre équipe en nous invitant à animer cet événement d'apprentissage à la fois puissant, efficace et divertissant.

La formation « heuristique » rapetissent la courbe d'apprentissage...

Nous racontons des histoires sur la motivation, la créativité et l'innovation, le leadership, l'initiative, la coopération, la synergie et la consolidation d'équipe. Puis, nous guidons des activités pour que les participants apprivoisent les idées présentées. Ainsi, *ils tracent directement de nouveaux couloirs neuraux dans leur*

cerveau. Lors de la formation, les participants découvrent de l'information *fonctionnelle* et inspirante qui les aident à atteindre leurs buts.

Plus qu'un mythe, la culture Olmèque nous offre des histoires millénaires de succès qui nous enseignent comment une étonnante diversité de personnes peuvent voir leur intérêt à travailler pour le bien de tous.

Pour nous rejoindre...

Les auteurs et consultants en formation heuristique Suzy Ethier and Lawrence Poole (*Investissez dans votre capital créatif* - ISBN : 2-922417-46-8) animent de puissantes sessions de gestion de soi et d'empuancement (self-empowerment). Depuis plus de 15 ans, ils ont enseigné à des milliers de professionnels de la vente, d'entrepreneurs, de leaders, de gestionnaires et d'associés - au Canada, en Amérique Latine et en Europe - comment relever avec créativité et stratégie les défis soulevés par un monde changeant. Remplissez le coupon ci-bas et télécopiez-le nous ou encore contactez-nous par courriel.

BIEN VOUS

- CONTACTEZ-MOI, JE VEUX EN SAVOIR PLUS SUR VOS SERVICES.
- SVP, ENVOYEZ-MOI UNE COPIE DE VOTRE LIVRE « *Investissez dans votre capital créatif* »
- JE VEUX RECEVOIR VOTRE BULLETIN ÉLECTRONIQUE
- J'AIMERAI ORGANISER UN ÉVÉNEMENT DE FORMATION « *Le chemin des Rois-jaguar* »



MON NOM EST _____
MON ENTREPRISE _____
TÉLÉPHONE/TÉLÉCOPIEUR _____
MON ADRESSE ÉLECTRONIQUE _____
MEILLEUR TEMPS POUR ME REJOINDRE _____

Télécopiez ce coupon à (514) 481-0837, ou contactez-nous à (514) 481-2835 ou encore, coupez et collez-le dans un courriel, envoyez-le à info@consult-IIDC.com et nous vous contacterons rapidement. Merci.